

Junior Key Account_canale agenzie e teleselling_

La risorsa sarà inserita nel **team Vendite agenzie e teleselling** in **Iren Luce Gas e Servizi**, società del Gruppo Iren attiva nell'approvvigionamento, intermediazione e vendita di energia elettrica, gas e calore, prodotti e servizi. Il/la candidato/a ideale contribuirà al presidio e monitoraggio delle attività delle agenzie e dei teleseller, svolgendo le seguenti **mansioni**:

- verifica delle **azioni commerciali** e del rispetto degli **standard di qualità**;
- formazione degli **operatori** e degli **agenti**;
- gestione dei **report periodici** relativi alle vendite delle singole agenzie/teleseller.

Requisiti richiesti:

- laurea magistrale in **Economia**;
- esperienza lavorativa in uno dei seguenti ambiti: **marketing, vendite, organizzazione di eventi**;
- disponibilità a frequenti **trasferte sul territorio nazionale e all'estero**, anche plurigiornaliere.

Competenze tecniche necessarie:

- **conoscenza della lingua inglese (livello B2)**;
- **conoscenza del Pacchetto Office**;
- **conoscenza di tecniche di vendita (anche a livello accademico)**.

Competenze trasversali adatte al ruolo: attitudine al problem solving, alla negoziazione e alla comunicazione.

Tipologia di contratto: contratto di apprendistato professionalizzante.

Sede: Genova (Via SS. Giacomo e Filippo, 9).

Referente della selezione (da contattare da parte dei candidati):

- Valentina De Francesco
- E-Mail: valentina.defrancesco@gruppoiren.it
- Recapito telefonico: 3389301214